



Experience the Benefits of People

Conseiller en assurance

MONTREAL, QUEBEC

Les gens, c'est notre affaire. Notre but est d'aider les entreprises canadiennes et leurs précieux employés.

People Corporation® facilite la vie de plus d'un million d'employés canadiens et de leurs familles, grâce à ses programmes d'avantages sociaux, ses solutions de mieux-être, ses régimes d'épargne et de retraite collectifs et ses services en ressources humaines.

En un mot, nous offrons des solutions adaptées aux besoins précis d'entreprises appartenant à de multiples secteurs d'activité, qui ont des employés de générations différentes et des exigences diverses.

Notre société, cotée en Bourse, connaît l'un des plus forts taux de croissance au Canada, et nos quelque 700 employés ont votre réussite à cœur.

COMMENT POSTULER

Les personnes intéressées sont priées d'envoyer leur C. V. à careers@peoplecorporation.com. Nous remercions tous les candidats pour l'intérêt qu'ils démontrent à l'égard de ce poste. Nous communiquerons uniquement avec les personnes qui seront invitées à poursuivre le processus de sélection.

RENSEIGNEMENTS COMPLÉMENTAIRES

Les personnes handicapées qui ont besoin de mesures d'adaptation pour postuler ou qui doivent consulter cette offre d'emploi sur un autre support peuvent envoyer leur demande par courriel à careers@peoplecorporation.com ou par Internet sur le site www.peoplecorporation.com.

People Corporation est une belle organisation où travailler. Nous avons un poste ouvert aux ventes pour une personne orientée résultats et qui a la passion et la fierté de rejoindre une équipe très performante.

Basé à notre bureau de Montréal, Québec, le **Conseiller en assurance** sera responsable de prospecter et maintenir de nouveaux clients afin de participer à la croissance rentable de notre bloc d'affaires.

Dans ce rôle, le Conseiller développe et travaille des clients pour leur proposer des solutions créatives et enrichissantes. Nous avons une culture d'entreprise incroyable qui permet à nos Consultants d'être en affaires pour eux-mêmes mais non pas par eux-mêmes, tout en se créant une carrière prospère dans une industrie avec une demande constante.

PRINCIPALES FONCTIONS

- Êtes motivé(e) par les résultats et vos aptitudes pour la vente sont reconnues (Prospection, Conclusion & Service)
- Êtes plein(e) d'énergie, vous travaillez bien en équipe, et vous avez une attitude positive
- Maîtrisez l'art d'établir et de faire croître les relations interpersonnelles
- Êtes à l'écoute des besoins du client

COMPÉTENCES ESSENTIELLES

- Avez une forte aptitude pour la vente et avez de l'entregent
- Êtes en mesure d'offrir des solutions d'une grande qualité qui sortent de l'ordinaire
- Savez communiquer efficacement autant à l'écrit qu'en personne
- Savez faire des présentations percutantes
- Comprenez bien les avantages collectifs et les conditions changeantes du marché
- Désirez faire croître les relations interpersonnelles par rayonnement
- Avez un excellent sens de l'organisation et un souci méticuleux des détails
- Avez la capacité de bien travailler sous pression, avec des échéanciers et une supervision minimale, pour offrir des solutions à vos clients
- Avez un permis valide en assurance collective